



令和4年12月23日

株式会社 ちゅうぎんキャピタルパートナーズ

## ちゅうぎんインフィニティファンド2号による 株式会社レスタスに対する投資決定について

ちゅうぎんキャピタルパートナーズ（岡山市北区丸の内一丁目15番20号ちゅうぎん本店ビル9階 代表取締役 小橋 栄紀）は、スタートアップ企業を出資対象とする「ちゅうぎんインフィニティファンド2号」により、株式会社レスタス（以下、当社）の第三者割当増資を引受けましたことを、お知らせいたします。

当社は既製品を注文するような手軽さでオーダーメイド商品をインターネット上で簡単に注文できるプラットフォーム「レスタス」の他に、商材毎に特化した複数のサイト「名入れカレンダー製作所」「お名前シール製作所」等を運営しております。

「ファストカスタムオーダーカンパニー※」という中期目標を実現する中で、日本各地のモノづくり企業が抱える業界構造、サプライチェーンの改革にも貢献し、日本全体の生産性や品質の向上、労働環境の改善に貢献することも期待されます。

消費者の多様なニーズにより多品種少量生産が求められる中、今回の出資を通じて、中国銀行グループの営業地域に存在するモノづくり企業と当社の橋渡し役となり、両者の持続的な成長をサポートし、地域活性化に貢献いたします。

引続き中国銀行グループでは、革新的なアイデアやビジネスモデルを有するスタートアップとの連携を通じて、地域社会の更なる発展に向け活動してまいります。

※ファストカスタムオーダーカンパニー

今よりもっと手軽にカスタムオーダー品を手に入れられる世界へ導く会社。

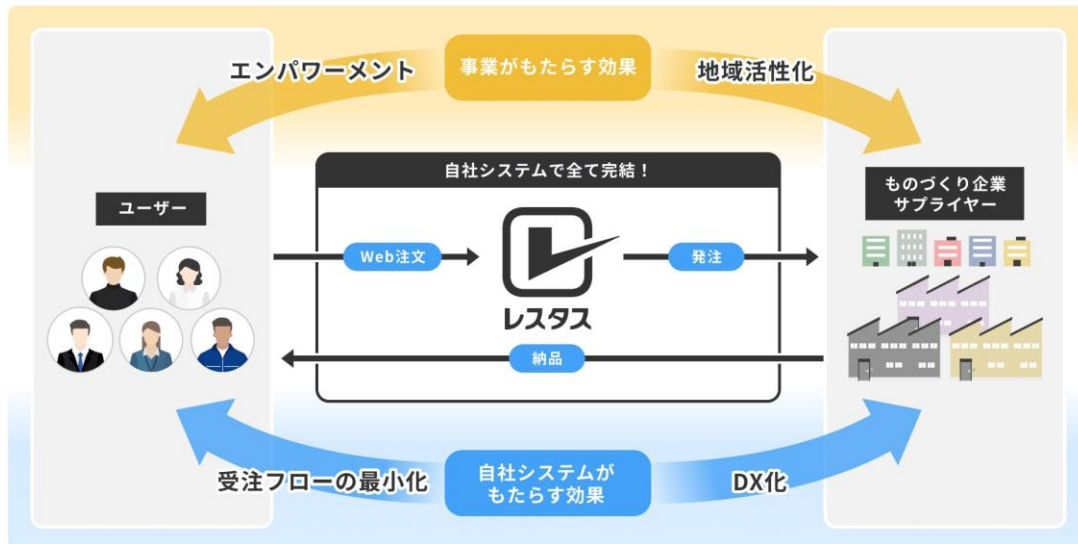
### 1. 投資案件の概要

投資先名(本社所在地)	株式会社レスタス（大阪府大阪市）
代 表 者	大脇 晋
設 立 日	平成23年6月
事 業 内 容	カスタムオーダーメイド品のプラットフォーム運営
当 社 H P	<a href="https://lestas.jp/">https://lestas.jp/</a>

【株式会社レスタス 代表取締役 大脇 晋氏からのコメント】

カスタムオーダー品を既存のプラットフォームで購入するには、UX が最適化されておらず、また対面販売も工数が多く、小ロットの場合は特に適正価格での販売が困難でした。レスタスは独自開発のシステムによって、簡単にカスタムオーダー品を購入でき、小ロットでも適正な価格で販売、また多重請負構造によって低収益性になっている、中小零細製造業とダイレクトで取引することで、中小製造業の DX 化（高収益化）と地域活性化に繋がっていると考えます。11 年前、名入れカレンダーの EC 販売からスタートしたレスタスは現在、4,000 アイテムを超えるカスタムオーダー品を取り扱い、また年間法人約 2 万社、個人約 18 万人が取引するプラットフォームとして成長することができました。今回のご出資を機にちゅうぎんキャピタルパートナーズ様と一緒に中四国地方の協力会社様との提携を通じて、当社の中期目標である「日本を代表するファストカスタムオーダーカンパニー」を実現できるようにレスタス社員一丸となって邁進して参ります。

【レスタスの役割】



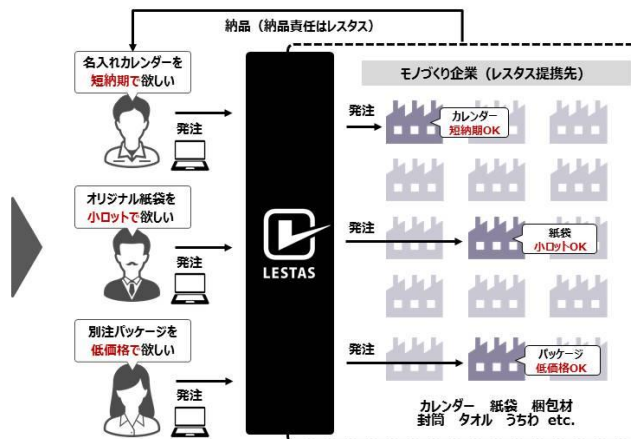
【レスタスのビジネスモデル】

ビジネスモデル LESTAS

【従来】



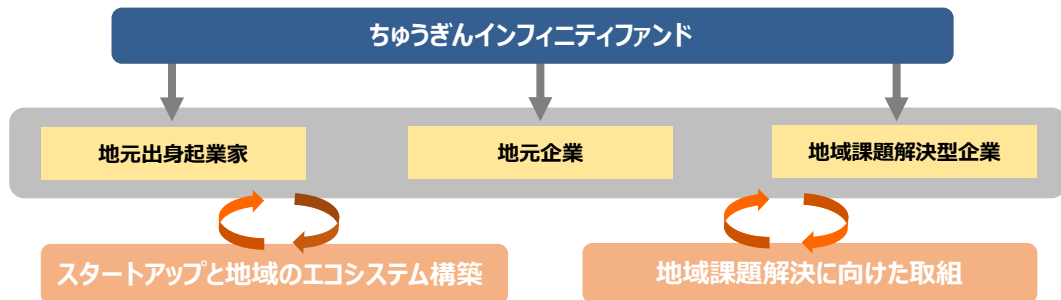
【レスタス】



## 2. 「ちゅうぎんインフィニティファンド2号」の概要

名 称	ちゅうぎんインフィニティファンド2号投資事業有限責任組合
運 営 会 社	ちゅうぎんキャピタルパートナーズ
出 資 者	中国銀行、ちゅうぎんキャピタルパートナーズ (総額10億円)
投 資 対 象	革新的な事業により成長が期待される未上場企業 株式上場が期待される未上場企業
存 続 期 間	約10年 (令和14年12月31日まで)

### 【ファンドイメージ】



以 上